

Продавец, помни!

Все продажи всегда подчиняются «правилу тридцати процентов»



Если твоя фамилия — не «Маркс» и не «Ленин», тебе не удастся изменить мир и нарушить это правило.

Если ты думаешь, что «со мной этого точно не произойдет», или «я смогу звонить меньше, а продавать больше», ну или там «я крутой, мне холодные звонки не нужны» — ты не первый.

До тебя уже было стоицот миллионов мудаков, которые думали так же. Теперь они все работают грузчиками или торгуют шаурмой.

Нахуй все эти мысли — просто бери и звони.

Потому что тебе совершенно точно не удастся изменить мир и нарушить это правило.